

Account Manager (m/w) für Bestandskunden Fintech Startup

Nimm die Herausforderung an – starte beim Marktführer! Gegründet 2010 ist unser Kunde einer der weltweit führenden Anbieter von Finanzderivaten. Als Trendsetter in der Online-Trading-Welt ermöglichen wir unseren internationalen Kunden den Handel von CFDs und Forex nach EU-Richtlinien. Unser täglicher Ansporn ist es, unsere Leidenschaft fürs Trading mit unseren Kunden zu teilen, weshalb bei unseren Finanzexperten eine ausgezeichnete Kundenberatung an erster Stelle steht. Mit weltweit mehr als 900 Mitarbeitern und unserem Hauptsitz in Zypern sind wir auf Erfolgskurs! Daher sind wir für unser stark wachsendes Team stets auf der Suche nach motivierten und engagierten Talenten, die mit uns die Faszination der Finanzwelt erleben wollen.

Für unseren Kölner Standort suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Account Manager (m/w) für Bestandskunden - keine Kaltakquise -

Deine Aufgaben:

- Fachmännischer Verkauf unserer Produkte (Finanzderivate) – telefonisch, schriftlich und persönlich
- Individuelle sowie exzellente Betreuung unserer anspruchsvollen Kunden in der DACH-Region zum Aufbau erfolgreicher und langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Teilnahme an täglichen Meetings zu allen finanzmarktrelevanten Themen
- Coaching der Kunden zu marktrelevanten und Trading-spezifischen Themen, u.a. mit Hilfe unsere Trading Akademie
- Erarbeiten von Angeboten, deren Verfolgung und Betreuung

Dein Profil:

- Kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium im Bereich der Wirtschaftswissenschaften
- Vertriebserfahrung, idealerweise von Finanzprodukten, von Vorteil Kenntnisse der Finanzdienstleistungsbranche / Affinität zu den Finanzmärkten
- Hohe Lernbereitschaft, Belastbarkeit sowie eine selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikative und offene Persönlichkeit, sowie Verkaufstalent und Beharrlichkeit
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau, gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bereit mit uns die Extrameile zu gehen!

Unser Angebot:

- Attraktives Vergütungssystem: Fixum plus überdurchschnittliche Bonuszahlungen
- Einen zentralen und modernen Arbeitsplatz in einer dynamischen Atmosphäre mit flachen Hierarchien im Kölner Rheinauhafen
- Jahresvertrag mit der Option auf einen unbefristeten Arbeitsvertrag im Anschluss
- Regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen und Coachings in allen relevanten Bereichen

- Großartigen Teamspirit mit einer offenen Kommunikationskultur, motivierten Kollegen und regelmäßigen Teamevents
- Diverse Benefits, wie Sozialleistungen, Mitarbeiterrabatte oder regelmäßig frisches Obst

Du fühlst dich angesprochen? Dann sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung an info@personalberatung-halm.de . Bei Rückfragen erreichst du uns unter der 0221-37996897 oder 0176-40266944.